

# Shirley Guillén Palza

Dirección: Calle Las Violetas 222, Dpto B102, Surco, Lima - Perú

Celular: 51 936 110 208

E-mail: shirleyguillen.shg@gmail.com

Ingeniera química y Magíster en Administración Estratégica de Empresas. Con más de 18 años de experiencia comercial en generación de negocios y ventas industriales especialmente para los sectores de Minería y Construcción. Alta capacidad de innovación, liderazgo, planificación estratégica, soporte técnico al cliente y orientación al logro de resultados. Proactiva e Innovadora.

---

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### **GP CHEMICALS SOLUTIONS S.A.C.**

Empresa que brinda soluciones químicas para el sector minero

#### **Gerente General**

Marzo 2018 a la fecha

Fundador de la empresa, responsable de la creación del portafolio de productos químicos de especialidad para la flotación de minerales y control de polvo, desarrollo de cartera de socios comerciales tanto proveedores y clientes.

### **BRENTAG PERU S.A.C.**

Líder Global de Distribución de Productos Químicos

#### **Gerente Comercial de Energía**

Mayo 2016 a Diciembre 2017

Divisiones: Minería, Petróleo & Gas y Tratamiento de Agua

Responsable de las Unidades de Negocio de Minería, Petróleo & Gas y Tratamiento de Agua con una facturación de casi 10 millones de dólares anuales.

Logros:

- Evaluación de Supresor de Polvo EA1 para caminos en mina Toquepala, es la primera evaluación para Brenntag a nivel regional del Supresor de Polvo.
- Desarrollo de Portafolio de Productos Químicos para Plantas Concentradoras de Metales con la incorporación de reactivos de flotación: colectores y espumantes.

### **ALS PERÚ S.A.**

Empresa Transnacional que brinda servicios de Laboratorio Geoquímico.

#### **Business Development Manager**

Noviembre 2015 a Marzo 2016

División Minerals - Geochemistry

Responsable de las áreas comerciales de Marketing, Client Services y Desarrollo de Negocios. Manejo de política de precios, licitaciones y negociación con los principales clientes.

Logros:

- Se firmó contrato con Minera Miski Mayo por más de USD 650 mil para el 2016.
- Licitaciones a nivel regional con Barrick Gold y con First Quantum Minerals.

### **IXOM PERU SAC (Antes Orica Chemicals Perú S.A.C.)**

Empresa Transnacional dedicada a la fabricación, comercialización y distribución de productos químicos industriales.

#### **Gerente Comercial de Aislamiento y Construcción**

Enero 2013 a Julio 2015

Lidera la venta de productos químicos para la producción de espuma de Poliuretano Rígido como fabricantes de paneles térmicos del sector de Construcción. Desarrolla el negocio de Poliuretano Flexible a los clientes fabricantes de colchones.

Logros:

- Obtención del 15% de Market Share con las marcas Borsodchem – Wanhua, en 2014.
- Incremento del Ebit / Sales de la división de 6% a 11% mejorando la selección de productos, la rentabilidad y optimizando los costos variables.

#### **Sales Representative - Poliuretano**

Febrero 2010 a Diciembre 2012

Responsable del Área de Poliuretano, desarrolla nuevos productos, controla y maneja inventarios del área. Propone, cotiza, negocia con clientes y servicio técnico.

Logros:

- Crecimiento en ventas entre 2010 y 2013 de 140%

### **VELAX SA**

Empresa Nacional, dedicada a la distribución de productos de iluminación.

#### **Asesor comercial - División Profesional**

Octubre 2007 a Enero 2010

Responsable de la División de ventas industriales de Velax en empresas de los sectores de Minería, Energía, hidrocarburos, Pesqueras, Siderúrgicas y también sector Institucional. Posiciona a la compañía en empresas industriales, implementa nuevos negocios y nuevas marcas, participa en licitaciones públicas y homologación de productos.

### **GE WATER & PROCESS TECHNOLOGIES PERÚ S.A.**

Empresa filial de General Electric Infrastructure, proveedor mundial de programas de tratamiento y servicios para agua y procesos industriales mineros.

#### **Account Manager**

Abril 1999 a Septiembre 2007

Responsable del área de ventas de Minería a nivel Perú.

Genera nuevos negocios, negocia y cierra ventas. Soporte técnico en la selección de productos, a nivel laboratorio y planta industrial.

### **SOUTHERN PERU COPPER CORPORATION**

Empresa Minera del Perú.

#### **Becaria – Metalurgia Concentradora Toquepala**

Enero a Diciembre 1998

Evaluación y optimización de circuitos de Chancado y Molienda, Balances de Materia de las plantas de cobre y molibdeno.

### **SOCIEDAD MINERA CERRO VERDE**

Empresa Minera del Perú

#### **Prácticas Preprofesionales**

Abril a Setiembre 1997

Practicante en el Laboratorio Químico y en el Laboratorio Metalúrgico

## ESTUDIOS

### **CENTRUM – Pontificia Universidad Católica del Perú**

Magister en Administración Estratégica de Empresas 2007-2010  
Tesis “ Modelos de Gestión de Valor en Empresas de Generación de Electricidad”

### **Universidad ESAN**

Diplomado: Programa de alta Especialización de Ventas y Negociaciones 2006  
Reconocimiento: 1er Puesto de la Promoción

### **Universidad Nacional de San Agustín, Arequipa**

Facultad Ingeniería de Procesos, Escuela Profesional de Ingeniería Química 1992-1996  
Titulada en: Ingeniería Química  
Reconocimiento: 3er Puesto de la Promoción. Quinto Superior.

## ESTUDIOS COMPLEMENTARIOS

- Dust Control Seminar Copiapó, Chile Mayo 2000
- Técnicas Profesionales de Ventas II Lima, Perú Octubre 2001
- Venta Estratégica y Situational Sales Negotiation Lima, Perú Febrero 2003
- Green Belt Workshop 6 Sigma Reinivigation Buenos Aires, Argentina Junio 2003
- 1er Seminario Técnico de Osmosis Inversa Lima, Perú Abril 2005
- Técnicas de Negociación - Curso Dictado por Sagros Lima, Perú Julio 2012
- Ventas Complejas - Curso Dictado por Sagros Lima, Perú Setiembre 2012
- Entrenamientos anuales de Tratamiento de Agua, Calderas, Sistemas de Enfriamiento, Osmosis Inversa, Tratamiento de efluentes, control de polvo. Dictados por GE Water en cursos anuales en Sao Paulo, Santiago de Chile y Orlando – USA desde 2003 a 2007.
- Charlas de capacitación de Sistemas de Poliuretano en Santiago de Chile, dictadas por Roberto Klapp de Ixom desde 2010 a 2015.

### **IDIOMAS**

Inglés: Nivel Intermedio

### **MANEJO DE PROGRAMAS**

Microsoft Office, Lotus, SAP.