

Alejandro Rondón Alegría.
Jefe de Compras y Servicios Generales | Jefe de Logística |
Supply Chain Management | S&OP.



(+51) 995-746323 • alejandro_3150@yahoo.es • <https://www.linkedin.com/in/alejandro-rondon-alegria>

Ejecutivo senior en Supply Chain Management con más de 20 años liderando Compras, Logística y Servicios Generales en entornos multisede y regionales (Perú–Chile y Perú–Ecuador).

Especialista en optimización de costos y eficiencia operativa, generando ahorros sostenibles superiores a PEN 1M anuales mediante estrategias de abastecimiento, licitaciones y negociación con proveedores, así como en la estandarización de procesos de supply chain entre países.

Experiencia en gestión de proveedores críticos, continuidad operativa y soporte a operaciones de alta exigencia, incluyendo abastecimiento y distribución a nivel nacional, asegurando niveles de servicio y control de riesgos.

Experiencia en administración de contratos y gestión de presupuestos CAPEX y OPEX, garantizando control de gasto y ejecución eficiente de inversiones alineadas a objetivos financieros.

Gestión de múltiples almacenes y CDs, asegurando consistencia en inventarios y niveles de servicio.

EXPERIENCIA PROFESIONAL:

Automotores Gildemeister Perú S.A.C Lima, Perú, Rubro Automotriz.

Jefe de Compras y Servicios Generales. (Ago 2023 - Feb 2025).

Funciones Principales:

Compras (nivel corporativo):

Lideré el área de compras, gestionando licitaciones, contratos y control de inventarios de vehículos y repuestos.

Negocié con proveedores estratégicos, generando eficiencias en costos y condiciones comerciales.

Gestioné contratos a nivel corporativo para múltiples áreas de la organización, asegurando cumplimiento normativo y optimización de condiciones comerciales y operativas.

Brindé soporte en la distribución nacional de vehículos y repuestos, incluyendo negociación de precios.

Participé en la estandarización de procesos de supply chain entre Perú y Chile, alineando compras, licitaciones y operaciones logísticas para la homologación operativa entre países.

Supervisé la negociación y gestión del portafolio de seguros corporativos (patrimoniales, comercio exterior, activos y flota vehicular), optimizando condiciones económicas y gestión de riesgos.

Servicios Generales (operación multisede – 28 locales a nivel nacional):

Lideré la gestión de mantenimiento preventivo, predictivo y correctivo, así como remodelaciones de locales.

Gestioné permisos municipales de funcionamiento (ITSE / Defensa Civil).

Supervisé la seguridad patrimonial (CCTV y agentes de seguridad).

Gestioné la licitación y la operación de comedores corporativos para 600 colaboradores.

Administré presupuestos de CAPEX/OPEX consolidados, asegurando control y ejecución eficiente.

Gestioné las importaciones de activos y suministros indirectos.

Lideré equipo de 9 personas.

Reemplacé al Subgerente Financiero durante 8 meses.

Reporte a Subgerencia Financiera, Gerentes de área y Directorio.

Logros:

Ahorros >1M PEN anuales mediante licitaciones y negociación estratégica.

Optimización presupuestal con impacto > 800k PEN anuales.

Implementé el proceso de planificación de demanda y compras anuales, optimizando economías de escala y contratos marco.

CONSULTORÍA EN GESTIÓN EMPRESARIAL: _

Equipos Analíticos y Tecnología De La Información S.A.C EQUANTY Lima, Perú,

Ventas de equipo de tecnología de información y de análisis químicos (Nov 2022 a Julio 2023)

Asesoría en procedimientos de compras y optimización de inventarios.

Currie & Brown México Sucursal Del Perú, Lima Perú

Empresa de arquitectura e ingeniería. (Abril 2022 a Feb 2023)

Asesoría y consultoría en procesos y procedimientos en el área de Logística.

CIME COMERCIAL S. A., Lima, Perú Energía, construcción, Telecom. (planta propia de metalmecánica).

Jefe de Logística (Mar 2015 – Ene 2021).

Funciones Principales:

Lideré y supervisé las compras nacionales, planificación de la demanda S&OP, mantenimiento, Comex, almacén y distribución.

Lideré los mantenimientos preventivos y correctivos de la planta de metalmecánica e inmuebles.

Evalué y negocié contratos marco (MRO) y bases para licitaciones.

Personal a cargo: 20 personas en promedio cargos senior y junior.

Reportaba al Gerente General y Jefe de Administración y Tesorería.

Logros:

Lideré la implementación de S&OP (planificación de la demanda), alcanzando con el equipo el 99% de exactitud en la reposición de stocks de alta rotación, evitando quiebres.

Logramos con el equipo de compras una rentabilidad en el presupuesto anual de 350k PEN.

Impulsamos con el equipo de logística mejoras en procesos, procedimientos y KPIs logísticos, aumentando la eficiencia del área en 20% y la satisfacción de clientes internos y externos en 12%.

Lideré la reducción del inventario logrando 20% menos stock y liberando 5% la capacidad del almacén.

CAMPOSOL S.A., Lima, Perú Empresa Líder en Agroexportación a nivel nacional. Planta propia de alimentos.**Ejecutivo de Compras (Ago 2012 – Feb 2013)****Funciones Principales:**

Responsable de las compras de las plantas de producción en diversos rubros.

Reportaba al jefe de compras y clientes internos de líneas de negocio y producción.

Logros: Logré una rentabilidad del 12% del presupuesto semestral de compras.

MOTA ENGIL PERÚ S.A., Lima, Perú**Comprador Senior (Abr 2011 – Set 2011).****Funciones Principales:**

Proyecto Toromocho: Minera Chinalco Presa de Relave (Consortio Stracon Gym – Mota Engil)

Principales rubros de compra repuestos de vehículos medianos y línea amarilla, equipos de perforación.

Logros: Logré y negocié el aumento de líneas de crédito y aumento del pago de facturas de 60 a 90 días.

ELECTROANDINA INDUSTRIAL S.A.C – Representante de la Marca Indurama - Empresa Retail Planta propia de ensamblaje de línea blanca**Coordinador de Logística de Entrada (Ene 2009 – Mar. 2011).****Funciones Principales:**

Responsable de las compras nacionales e internacionales. (línea blanca y suministros de la planta de ensamblaje)

Responsable de las exportaciones, control de calidad y logística inversa.

Reportaba al Gerente General, Jefe de Logística, jefe de Mkt, Jefe de Ventas, Jefe de Finanzas. Personal a cargo: 8 personas cargos junior.

Logros: Logré una rentabilidad del 15% del presupuesto anual de compras.

GLOBAL GEOPHYSICAL SERVICES SAC. Empresa de Exploración Petrolera. (Sector Hidrocarburos)**Responsable de Logística (Oct. 2006 – Nov. 2008)****Funciones Principales:**

Proyectos: Repsol Lote 57, Repsol Lote 59, Shona Lote 102.

Responsable de las compras nacionales e internacionales de suministros y equipo de exploración sísmica.

Responsable de distribución a nivel nacional.

Reportaba al Gerente General y jefe de Finanzas.

Logros: Implementé el área logística creando procesos y procedimientos incluyendo kpis.

ESTUDIOS:

Bachiller en Administración de Empresas, 2015 - 2017, Universidad San Ignacio de Loyola, Lima, Perú.

Diplomado Administración de la Demanda y Plan de Compras, Universidad ESAN, 2019, Lima, Perú.

Post Grado Supply Chain Management, Universidad UPC, 2010, Lima, Perú.

Técnico en Administración de Negocios Internacionales, Instituto ADEX CEADDEX, 1999 - 2002, Lima, Perú.

INFORMACIÓN ADICIONAL:

- **Idiomas:** inglés intermedio
 - **ERPs:** Dynamics, SAP R3, Business One, Hanna.
 - **Programas:** Microsoft Office nivel Avanzado | Power BI | IA corporativa.
-

REFERENCIAS: A SOLICITUD.